

## **Уважаемые контрагенты!**

Настоящим информируем Вас об условиях отбора контрагентов для заключения договора поставки.

Отбор контрагентов для заключения договора поставки производится на основании оценки коммерческого предложения и условий сотрудничества, которые потенциальный контрагент полагает приемлемыми для себя. Коммерческие предложения и сведения о предполагаемых условиях сотрудничества потенциальный контрагент может направить одним из следующих способов: по адресу электронной почты, либо в ходе организованной встречи.

ООО Спецторг-Юг может производить отбор поставщиков при наличии свободного или высвобождаемого полочного пространства, то есть потребности Компании с расширением или изменением ассортимента реализуемых товаров, в случае прекращения договорных отношений с поставщиками, в случае получения коммерческого предложения с существенно более выгодными для ООО «Спецторг-Юг» условиями сотрудничества.

В случае отсутствия оснований для пересмотра текущего ассортимента, отбор контрагентов не производится, полученные коммерческие предложения не оцениваются.

Отбор контрагентов для заключения договора поставки производится на основании оценки совокупного соответствия потенциального контрагента и предлагаемых им товаров следующим условиям:

- Соотношение цены и качества товара, а также спрос на этот товар
- Поставщик гарантирует бесперебойные поставки товара в соответствии с заказами Покупателя
- Поставщик гарантирует поставку товара по лучшей цене, которая позволит Покупателю предложить потребителям товар по цене, обеспечивающей как востребованность товара, так и взаимную выгоду от сотрудничества.
- Поставщик предлагает товар, упаковка которого соответствует всем требованиям законодательства Российской Федерации, обеспечивает минимизацию затрат на приемку, выкладку и перемещение товара в условиях необходимости многократного пополнения товарного запаса;
- Поставщик гарантирует наличие штрих-кода EAN-13 на индивидуальной и групповой упаковке товара;
- Поставщик зарегистрирован в качестве индивидуального предпринимателя или юридического лица, вправе осуществлять предпринимательскую деятельность на территории РФ, имеет необходимые лицензии, иные документы разрешающие заниматься соответствующими видами деятельности, имеет расчетный счет и является плательщиком НДС.
- Предлагаемый Поставщиком к поставке товар соответствует ассортименту, реализуемому в магазинах УНИДОМ, либо ООО «Спецторг-Юг» готово и

имеет возможность осуществлять реализацию указанного товара в своих магазинах.

При отборе контрагентов для заключения договора поставки в зависимости от вида товара преимущественно могут являться:

1. то, что поставляемый товар широко известен среди потребителей в регионе (городе, субъекте РФ, федеральном округе),
2. бесперебойные поставки товаров, которые входят в согласованную матрицу розничной сети УНИДОМ, а также осуществлять заказы для оптового канала сбыта ООО "Спецторг-Юг",
3. своевременное и правильное заполнение форм для заведения нового товара, своевременное предоставление всей сопроводительной документации (сертификатов, отказных писем, ГТД
4. своевременное предоставление качественных фото на всю поставляемую линейку
5. подписание ежемесячных сверок по Реестру поступлений
6. своевременное решение вопросов, связанных с возвратом, обменом и браком товара
7. наличие возможности реализовать электронный документооборот, в том числе электронный обмен счетами-фактурами;
8. развитая логистическая инфраструктура, позволяющая осуществлять доставку на РЦ (Москва, Ростов-на-Дону) ООО «Спецторг-Юг»;
9. наличие у Поставщика постоянного запаса товара, который может использоваться для бесперебойной поставки товара заказанного ООО «Спецторг-Юг» в соответствии с согласованным графиком поставок
10. участие в ежемесячных промо-акциях, а также приветствуется любая маркетинговая активность

Обстоятельствами, которые могут повлечь отказ ООО «Спецторг-Юг» от возможности сотрудничества, а равно и повлечь прекращение сотрудничества, являются:

1. введение в отношении Поставщика процедур банкротства (с учетом конкретных обстоятельств дела о банкротстве и предполагаемых условий сотрудничества);
2. наличие судебных споров с участием Поставщика, претензий третьих лиц, включая претензии со стороны органов, осуществляющих контроль и/или надзор за деятельностью Поставщика (в том числе налоговых органов), претензии со стороны потребителей к производимому и/или поставляемому Поставщиком товару, факты нарушения Поставщиком требований действующего законодательства;
3. сведения о неоднократных нарушениях со стороны Поставщика договоров поставки товара, заключенных с иными контрагентами Поставщика;
4. Предоставление Поставщиком заведомо недостоверной информации ООО «Спецторг-Юг», т.е. информации, о несоответствии действительности которой Поставщик знал или должен был знать (в том числе информации о возможностях производить поставки товаров, информации о возможности использования объектов интеллектуальной собственности, информации о производственных, складских, логистических и/или иных мощностях и т. д.).